



Grønne løsninger gir store synergier EPD-Norge Årsmøte 15. juni 2016

Per Harbø - Programleder



Nasjonalt program for leverandørutvikling

Nasjonalt program for leverandørutvikling

Et virkemiddel for å øke innovasjonseffekten av offentlige anskaffelser

Et bidrag til økt hastighet på omstillingen av Norge

Organisert som en praksisnær og operativ pådriverfunksjon



Mulighetene og utfordringene

- Ca 450 milliarder kr. årlig i offentlige anskaffelser
- Norge trenger omstilling, modernisering og effektivisering
- Anskaffelser må løftes fra «administrasjon» til strategisk virkemiddel

Barrierene

- Ledelse, forståelse og forankring
- Kunnskap og «verktøy»
- Risikoavlastning

Stat, kommune og næringsliv i samarbeid...

Programansvarlig	■ NHO	■ KS	■ Difi
Ledende pådrivere	■ Nærings- og fiskeridepartementet ■ Helse- og omsorgsdepartementet ■ Kommunal- og moderniseringsdepartementet	■ Klima- og miljødepartementet ■ Innovasjon Norge ■ Forskningsrådet ■ Helsedirektoratet	
Ledende statlige virksomheter	■ Statsbygg ■ Forsvarsbygg ■ Jernbaneverket	■ NAV ■ Skatteetaten ■ Avinor	■ Helse Sør-Øst ■ Statens vegvesen
Kommunal sektor	■ Oslo kommune ■ Bergen kommune	■ Stavanger kommune ■ Kristiansand kommune	

Metode med fokus på økt bruk av markedsdialog



Grov skisse over en anskaffelsesprosess

Erfaring viser at dialog mellom «behov» og «mulige løsninger» stimulerer til innovasjon (33%....)



Programmets «verktøy» og arbeidsområder

- 1. Pådriver og fasilitator - stat og kommune**
- 2. Nasjonale innovasjonsløft – nasjonale satsinger**
3. Gode eksempel- og foregangsanskaffelser
4. Formidling og synliggjøring

Nasjonale innovasjonsløft

møteplasser for smartere innkjøp

samler initiativ og sprer kunnskap

- helt spesiell oppfølging av anskaffelser som kan gi mye læring
- det inviteres med «følgere» til å delta i prosessene (det oppstår naturlige læringsarenaer...)
- formidling av effekter og resultater

innen sektorene:

- Helse og omsorg
- Klima og miljø
- IKT og digitalisering






F5 IT: INNOVATIV ANSKAFFELSE SKAPTE VEKSTRAKETT



Fra 17 til 60 ansatte på tre år. En innovativ anskaffelse fra Stavanger kommune startet raketveksten hos IT-bedriften F5 IT i Stavanger. Teknologi for å hente informasjon fra oljebrønner brukes nå til smarte hus og byer.

RESULTATER

		F5 IT		STAVANGER KOMMUNE	
		2013	2016		
OMSETNING		27 millioner	50 millioner		1-2 millioner
OLJE- AVHENGIGHET		100%	20%	Spart i strømrregning hvert år	
ANSATTE		17 	60 	9-24 millioner	Samlet netto økonomisk gevinst for Stavanger kommune er beregnet over en 15-års driftsperiode.
KONTOR		Stavanger	Stavanger Oslo Romania		

2013

F5 IT hadde to separate forretningsområder som ikke tradisjonelt jobbet sammen:

- systemutvikling
- nettverk og sikkerhet

Nesten all omsetning kom fra oljesektoren.

Stavanger kommune utlyste en innovativ anskaffelse for å få en sentral driftsportal for styring av lys, varme, ventilasjon og sikring for alle byggene sine.

40 mill.



2016

Stavanger kommune hadde blitt forespeilet en løsning til 40 millioner. F5 IT leverte en løsning til 1,25 millioner hvor all styring og feil-håndtering skjer på én skjerm.

F5 IT har gått fra 17 til 60 ansatte, og omsetningen har gått fra 27 - 50 millioner kroner

F5 IT forsetter å utvikle nye produkter for kommune-Norge, industrien og private eiendomsutbyggere og har bygget sitt eget overvåknings-senter. I fremtiden skal F5 IT jobbe med «Smarte byer» og satse internasjonalt.



F5 IT sitt nye overvåknings-senter

   Nasjonalt program for leverandørutvikling

DRIFTSMELDINGER OG ALARMER



Stavanger kommune ønsket å samle alle tekniske systemer i en ny driftssentral. Anskaffelsen ble lagt på is, fordi eksterne konsulenter **estimerte 40 mill i kostnader**. Gjennom innovativ offentlig anskaffelse endte kostnaden på kun 1,25 mill.

1

VURDERE BEHOV

- Alle systemer samlet
- Mer effektiv drift
- Energibesparelse

2

PLANLEGGJE OG ORGANISERE

Forankret prosessen i egen organisasjon. Søkte bistand i aktuelle fagmiljøer. Tverrfaglig prosjektgruppe Utarbeidet en beskrivelse av dagens systemer og leverandørutfordringer

3

DIALOG MED MARKEDET

Åpen dialogkonferanse med leverandører og aktuelle bransjeforeninger. Leverandørene sendt inn skriftlig løsningsforslag. En-til-en møter.

4

GJENNOMFØRE KONKURRANSE

Konkurransen ble gjennomført høsten 2013. Konkurranse med forhandling ble valgt som konkurranseform

RESULTATER

INVESTINGER 2015



1,25 millioner

mot tidligere estimerte 40 millioner

ØKONOMISK GEVINST



9-24 millioner

redusert energibruk

1



En felles inngangsportal til tekniske systemer i kommunens bygg

2



Feil som tidligere ikke ble fanget opp, blir nå registrert og rettet

3



Brukerne melder fra om feil via web – og kan følge historikken

4



Kommunen kan lettere sertifisere seg innen energiledelse

ENERGIUTNYTTELSE AV BIOGASS



HIAS satte i 2010 en målsetting om å redusere mengden kjøpt strøm med 50 % innen 2020, målt mot 2010, og klimanøytral i 2020.

1 VURDERE BEHOV

HIAS ønsket en bedre utnyttelse av biogassen da de har vedtatt ambisiøse energi- og klimamål.

2 PLANLEGGJE OG ORGANISERE

Ledelsesforankring og tverrfaglig arbeidsgruppe med fagmiljøene

3

DIALOG MED MARKEDET

Ideen om en plan- og designkonkurranse ble født, målet ble å finne nye løsninger for å utnytte biogass på småskala avløpsrensaneanlegg.

4

GJENNOMFØRE KONKURRANSE

HIAS IKS gjennomførte en plan- og designkonkurranse for teknologi for energiutnyttelse av biogass (avløpsrensaneanlegg og et deponi-gassanlegg).



1 Metangass fra avløpsanlegget samles opp og oppgraderes til naturgasskvalitet

2 Naturgassen selges til AGA

3 AGA skal fortrinnsvis selge gassen videre til bruk i busser og andre transportformål, eksempelvis postbiler

RESULTATER

TJENER

 **4,8 millioner**

på å selge gassen til AGA

SPARER

 **3,6 millioner**

på å redusere utslipp av CO2

POTENSIELL EFFEKT

1,2-2 millioner

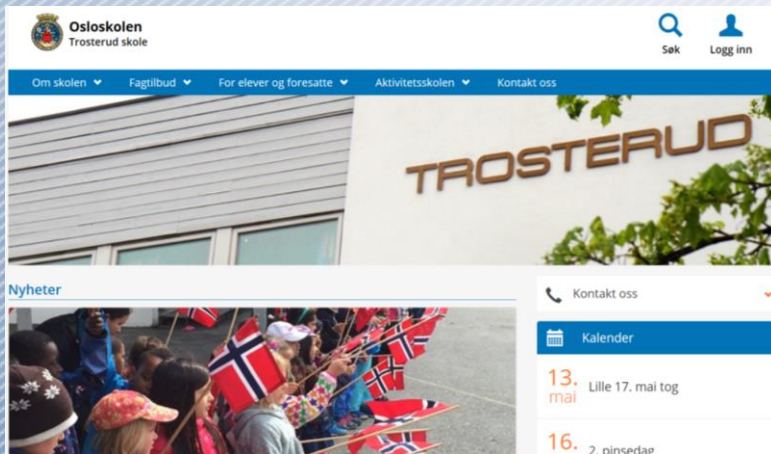
Ved at andre kan ta i bruk teknologien

TOTAL GEVINST

9,2-10 millioner



Sparer milliarder på skolebygg



Gevinst på 10-12 millioner kroner for Trosterud skole

Norske kommuner kan spare mellom 21-26 milliarder de neste 10 årene

Teknologiboost for Caverion AS og Systemair AS

